Муниципальное бюджетное общеобразовательное учреждение

Русская средняя общеобразовательная школа

имени Героя Советского Союза М.Н. Алексеева

***Бизнес – идея***

***«Разведение раков***

***в домашних условиях»***

|  |
| --- |
| Автор: Леонова Елизавета Витальевна, ученица 9 класса. |
| Руководитель: Иванова Людмила Александровна, классный руководитель 9 класса.  с. Русское |
|  | | | |
|  | | | |
|  | | | |
|  | | | |
| 2023 год  с.Русское | |
| **Суть бизнес-идеи.**  Существует масса идей для бизнеса. Одним из выгодных и рентабельных является разведение раков. Товар всегда пользуется колоссальной популярностью и огромным спросом. Поэтому проблем с его сбытом возникнуть не должно. Здесь главное – найти каналы реализации, зарегистрироваться индивидуальным предпринимателем, организовать процесс выращивания, ну и, конечно, иметь начальный капитал.  Бизнес по разведению раков в домашних условиях открывают в экологически чистом районе. Наша сельская местность, прилегающая к водным ресурсам, подходит для данного вида деятельности.  Понадобится земельный участок для пруда, его обустройство, приобретение маточного поголовья. Также необходимо учитывать условия для содержания ракообразных и возможности реализации продукции. Бизнес в этой сфере прибылен, однако для его ведения нужна выдержка, большое трудолюбие, а также финансовая независимость.  Бизнес-идея **«Разведение раков в домашних условиях»** имеет хорошие перспективы. Предпринимательская деятельность в этой сфере с большой долей вероятности будет прибыльной.  **Преимущества и недостатки открытия бизнеса «Разведение раков в домашних условиях»**  **Преимущества:**  - материальные затраты только на первоначальном этапе:  - отсутствие конкуренции;  - популярность продукта среди населения;  - относительно невысокие трудозатраты в уходе за раками.  - возможность расширения бизнеса;  В Куйбышевском районе домашних хозяйств такого профиля нет, поэтому главное преимущество данного бизнеса – отсутствие конкуренции при постоянном спросе на продукцию.  **Недостатки:**  - большой объем первоначальных затрат для создания оптимальной среды обитания;  - сезонность производственного процесса, поскольку раки размножаются с мая по октябрь;  - длительный период окупаемости ввиду замедления роста мальков в зимний период;  - получение выручки только на 2-ой год внедрения бизнес-идеи.  Главный недостаток в том, что на начальном этапе нужны серьезные затраты, а их отдача с последующим получением выручки займет не меньше года. Этот минус перекрывается тем, что в дальнейшем материальные затраты снижаются, а темп получения прибыли увеличивается. Конечно минусов на первый взгляд немного, но они весьма существенны для начинающего бизнесмена.  **Регистрация**  1.Для открытия домашней фермы на основе бизнес-плана по разведению раков первым делом нужно пройти процедуру регистрации. Код деятельности – ОКВЭД 01.21 (разведение домашних животных). Если в планах нет передачи продуктов оптовым покупателям, то выбирают код 52.23 (розничная торговля ракообразными).  Если вы работаете самостоятельно, можно зарегистрироваться как самозанятый гражданин. Ограничения для самозанятых: доход не должен превышать 2,4 млн рублей в год, не должно быть наемных сотрудников. Самозанятые могут работать с физическими и юридическими лицами. Оплата налогов для самозанятых максимально упрощена, не нужно открывать счетов (достаточно бесплатно открыть дополнительную карту через мобильный банк), также не требуется нанимать бухгалтера и сдавать отчетность в налоговую.  2.ИП. Это уже может быть фирма с наемными сотрудниками. Открыть ИП можно в течение нескольких рабочих дней через МФЦ. Подать заявление можно и через сайт Госуслуги.  **2.Обустройство водоемов**  Лучшим вариантом станет обустройство водоема на личном земельном участке. В идеале их должно быть два и более. Необходимость наличия водоема в непосредственной близости от жилища обусловлена тем, что в этом случае появится возможность постоянно контролировать процесс разведения. При желании всегда можно найти в интернете инструкцию по обустройству типового водоема для раков, инструкции есть и в книгах. В любом случае водоем должен максимально соответствовать естественной среде обитания раков. Рекомендуемые размеры водоема: глубина – до 3 м, площадь – 30-60 м кв.  Дно водоема следует оснастить камнями, а затем – песком. Отметим, что раки живут в норках, которые они роют чаще в глинистых берегах. В нашем бизнесе необходимость в проточной воде отпадает. Главное, чтобы рядом был расположен источник воды, который позволит регулярно добавлять воду до необходимого уровня. В процессе разведения раков следует периодически обновлять воду. Для этих целей потребуется дренажная система. Сливы водоемов нужно оснастить сетками (желательно деревянными, так как металлы негативно влияют на здоровье раков).  Затем необходимо произвести наполнение искусственного пруда и заселение его раками.  **Приобретение и кормление раков.**  Следующим шагом станет приобретение самок и самцов раков и доставку их в водоём. Ввиду того, что одна женская особь может отложить до 100 яиц, можно ориентироваться на величину закупки материла. В дальнейшем его можно производить самостоятельно. По той причине, что раки существа, которым присущий каннибализм, а апреле необходимо производить отлов самок и пересаживать их в маточные пруды с чистой водой, которая имеет постоянную температуру 21-22°С.  Не следует брать особи из природного водоема, поскольку они растут слишком долго, в то время как продаваемые специально для разведения развиваются гораздо быстрей.  Широкопалые раки – одна из разновидностей, которая подходит для разведения с использованием интенсивных методов. Раки мясистые, длина их тел достигает 20 сантиметров, клешни у них крупные. Любят водоемы, на дне которых камни, прогреваемые до 16-22 °С. Наиболее популярным видом считаются узкопалые раки. Они очень плодовиты: ежегодно самки этой породы оставляют около 300 икринок. Длина тела самца составляет около 16-18 сантиметров, а масса – 120-150 г. Они отдают предпочтение песчаной и глинистой почве, которая подойдет, чтобы строить норы. Так они адаптируются к условиям в открытом искусственном пруде. Именно он в отличие от своих собратьев характеризуется неприхотливостью в уходе и простотой выращивания.  В прудах кормовая база создается естественным образом, и в этом случае необходимо лишь подкармливать растущих особей.  При небольших объемах производства можно самостоятельно заготавливать кормовую базу, но при промышленном производстве продукции это делать будет сложно. Выход из такой ситуации — использовать готовые комбинированные корма, предназначенные для выращивания рыбы.  Для меньшей загрязненности среды обитания целесообразно использовать специальные кормушки, представляющие собой решетчатые клетки.  Кормление раков нужно проводить регулярно. Несмотря на то, что они всеядные и способны поедать остатки рыб и водных растений, необходимо осуществлять подкормку.  Разведение раков потребует от владельца регулярного физического труда: нужно чистить аквариумы, заготавливать корм, рассаживать раков и т.д.  **Сколько нужно вложить денег**  Нужно помнить о том, что ракообразные вырастают не за несколько месяцев, а за несколько лет. Они достигают требуемого веса лишь по достижению возраста 1,5-2 лет. Это обязательно учитывают, покупая первую партию животных для разведения.  Один рак во взрослом возрасте достигает веса примерно 100-120 г. Средняя стоимость 1 килограмма продукта – 1500 рублей. Самка в одном сезоне приносит в среднем 30-40 молодых животных, таким образом увеличивается число раков в водоеме. 100 самок порождает примерно 3500 рачков. Общий вес их составит примерно 500 килограмм. Если реализовывать их по цене 1500 рублей за килограмм, можно получить выручку в размере 750 000 рублей.  В момент инвестирования нужно примерно 250 000 рублей. Эти средства уйдут на оборудование, обслуживания водоема, на закупку корма для животных, а также транспортные расходы. Доход после того, как продукт будет реализован, составит примерно 450 000 – 500 000 рублей. Но важно знать, что надо оставить часть особей для нового выводка и продолжить выращивание новых животных.  Бизнес на разведении раков вполне рентабелен, если владелец предприятия готов ждать около трёх-четырёх лет. Когда данный этап будет пройден, наладится беспрерывный процесс снабжения потребителей свежими продуктами. Тогда доход будет чистым без особенных затрат. Бизнес-план дальнейшего развития Спустя 4-5 лет, когда удастся создать самовоспроизводящееся стадо раков, стоит задуматься об увеличении производственных возможностей, созданием новых водоёмов. Несмотря на активный спрос на данную продукцию, в этой сфере конкуренция небольшая. Поэтому сразу могут появиться постоянные и оптовые, и розничные клиенты.  **Рекламная кампания.**  Бизнес-план разведения раков в домашних условиях не так сложен, как кажется. Все мы прекрасно понимаем, чтобы товар приносил реальный доход, его необходимо реализовывать.  Проблем с его сбытом возникнуть не должно, так как конкуренты в данной сфере отсутствуют. Неплохим подходом к сбыту станет продажа раков частным лицам. Для начала порекомендуем деликатес друзьям, родственникам и знакомым, а они в свою очередь будут рекомендовать продукцию своим знакомым и, по сути, проводить рекламную кампанию. Речь идёт о "сарафанном" радио, которое результативно в подобных видах предпринимательской деятельности. Дадим объявление о продаже раков в газету, в общественные группы в Ватсапп и Телеграмм. Можно создать свою страничку в популярных социальных сетях. На ней можно будет презентовать товар для заинтересованных лиц, размещать контактную информацию и т.д.  Так нам удастся найти первых клиентов. Важная стратегия – предлагать цены ниже рыночных. Чтобы заказчики остались с нами надолго, надо строго следить за качеством реализуемого деликатеса.  Вполне возможно рассмотреть возможность доставки товара непосредственно клиенту. Самое главное – увеличить спрос и найти постоянных заказчиков, тогда и прибыли станет больше, и стимул не иссякнет.  **Социальная ответственность**  В настоящее время активно внедряются идеи по развитию сельского туризма. Объективно, что создание предприятия по выращиванию раков в нашем районе станет привлекательным объектом сельского туризма. Бизнес на раках прекрасно вписывается в концепцию экологически чистых продуктов и имеет совсем не плохие шансы позиционироваться как исключительно чистый натуральный продукт.  Важно, что продукт будет выращиваться в экологически чистых условиях, без использования опасных для организма раков и людей добавок.  Людям не придётся ездить за покупкой деликатеса в город, что гарантирует его свежесть и более низкую стоимость товара. Выращивание раков относится к нетрадиционному направлению бизнеса и может служить отличным стартом для организации агротуризма. Это даст возможность предпринимателям из других сфер реализовать свой товар горожанам.  Польза для потребителя тоже немаловажна. Ведь раки представляю собой не только деликатес, но и качественный продукт питания, который содержит множество витаминов, минералов и других полезных веществ.  В качестве социальной ответственности следует учитывать и тот факт, что продукция для реализации будет свежей, товар можно будет приобрести по доступной цене. Также планируется доставка продукции к покупателю.  **Заключение.**  Перспективы выращивания раков выглядят весьма радужно, поскольку разводится живность быстро и не требует специального ухода и огромных вложений. Единственная загвоздка – поиск клиентуры, но при большом желании и минимальной конкуренции трудности вряд ли возникнут. Если вы трудолюбивый и предприимчивый человек, который готов для получения дополнительного дохода выложиться на все 100 %, то данный бизнес именно для вас. Главное быть уверенным в себе, тогда всё получится  Помните – сложности бывают у всех, особенно на первых порах. На самом деле, любая деятельность требует максимум усилий и терпения, и результат напрямую зависит от вас. Если вы стремитесь, стать хозяином собственного рентабельного бизнеса, то тогда не расслабляйтесь и будьте уверены в своих силах. | | | |